



№	Дата на получаване	Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос	Разяснения от УО
Дата на разясненията от УО: 21 януари 2019 г.			
44.	09.01.2019 г.	<p>Здравейте!</p> <p>Имам два въпроса по схемата:</p> <p>1. Дружество, което ще кандидатства по схемата, към момента има в портфолиото си продукт А. Този продукт се произвежда на ишлема от друго дружество, като дружеството - кандидат го опакова и етикетира, съответно предлага на пазара. Желаете да закупи машина, с която ще произвежда този продукт вече в собствената си база, като същият ще бъде отново опакован и етикетран. Капацитетът по отношение на произвеждани количества от продукта ще бъде увеличен. Допустима ли е тази инвестиция, като се има предвид, че дружеството в момента предлага продукта, но няма собствено производство именно на този продукт?</p> <p>2. Дружеството произвежда течни продукти, които опакова във флакони. Към момента флаконите се закупуват от външна фирма и в производствената баз на компанията продуктите се пълнят в тях. Желаете да закупи машина за собствено производство на флакони, като това отново ще доведе до увеличаване на капацитета за производство на течни продукти. Към момента, обаче, дружеството няма собствено производство на такива опаковки. Допустима ли е инвестицията?</p> <p>Предварително благодаря!</p> <p>Поздрави,</p> <p><i>Подател: Ралица Иванова</i> <i>Ел. поща: ralitsa.ivanova@advant.bg</i></p>	<p>1. Съгласно изискванията на настоящата процедура, за да бъде допустим един кандидат същият следва да заяви подкрепа по проекта за кода си на основна икономическа дейност като проверка относно този код ще се извършва въз основа на данни предоставени от НСИ за 2017 г. При условие, че кандидатът до момента не е осъществявал дейност по производство на въпросния продукт и кодът на икономическа дейност съгласно КИД-2008, в рамките на който ще се произвежда този продукт не съответства на кода на основна икономическа дейност на кандидата (съгласно данните за 2017 г.), същият няма да се счита за допустим кандидат.</p> <p>Допълнително в случай че се изпълняват при условията на режим „регионална инвестиционна помощ“ допустими за подкрепа са само проектни предложения, които имат за свой основен предмет осъществяването на една от следните първоначални инвестиции в материални и нематериални активи:</p> <ul style="list-style-type: none"> • създаване на нов стопански обект; <p>С оглед спазване на изискванията по процедурата, едно от които е кандидатите да са заявили подкрепа по проекта за кода си на основна икономическа дейност, в новия стопански обект може да се произвеждат само продукти, които са обект на основната икономическа дейност на кандидата <u>и са произведени в друг/и негов/и стопански обект/и</u></p> <ul style="list-style-type: none"> • разширяване на капацитета на съществуващ стопански обект; <p>Разширяване на капацитета на съществуващ стопански обект е налице, когато вследствие на инвестицията съществуващият стопански обект ще може <u>да произвежда повече от поне един от вече произвежданите продукти</u>, при условие че базисният производствен процес не се променя из основи.</p> <p>или</p> <ul style="list-style-type: none"> • основна промяна в целия производствен процес на съществуващ



№	Дата на получаване	Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос	Разяснения от УО
			<p>стопански обект.</p> <p>Промяна в целия производствен процес означава прилагането на основна за разлика от рутинна производствена промяна. Модернизирането <u>на част от производствения процес</u> не попада в посочения вид първоначална инвестиция, за да е налице фундаментална промяна следва да се модернизира цялостния производствен процес.</p> <p>Видно от посоченото и с оглед на факта, че кандидатът не е осъществявал производствена дейност на този продукт до момента, същият не би следвало да може да обоснове наличието на която и да е от допустимите първоначални инвестиции по режим „регионална инвестиционна помощ“.</p> <p>2. Едно от изискванията за допустимост по настоящата процедура е кандидатите да са заявили подкрепа по проекта за кода си на основна икономическа дейност.</p> <p>При спазване на горепосоченото изискване, на останалите критерии и условия по процедурата и в случай че описаната машина представлява дълготраен материален актив, необходим за изпълнението на проекта, който ще доведе до подобряване на производствения капацитет на кандидата, то разходите за нейното придобиване биха били допустими.</p> <p>Допълнително, обръщаме внимание, че произведените флакони следва да бъдат свързани с повишаване на капацитета само на основната икономическа дейност на кандидата и същите не следва да бъдат обект на продажба на трети лица.</p>
45.	09.01.2019 г.	<p>Уважаеми дами и господа, Във връзка с отворената процедура BG16RFOP002-2.040 „Подобряване на производствения капацитет в малките и средни предприятия“, бих желал да задам следните два въпроса.</p> <p>1. Съгласно „отчета за заети лица, средствата за работна заплата и други разходи за труд“ част от ГОД, фирмата има следните данни:</p> <p>2015 година Код 1000 - 46 Сбор от стойностите по кодове 1001, 1400 и 1600 - 47 2016 година</p>	<p>1. Следва да имате предвид, че категорията на едно предприятие се променя на базата на две последователни финансови години с данни за категория различна от предишната. Съгласно представените от Вас данни сатутът на предприятието Ви както към момента на кандидатстване, така и към момента на сключване на административния договор за безвъзмездна финансова помощ (ако до такъв се стигне) е един и същ, а именно малко предприятие.</p> <p>Допълнително, моля запознайте се с разясненията на УО по въпрос № 41.</p> <p>2. По отношение на отчетните документи, за които се изисква заверка от НСИ,</p>



№	Дата на получаване	Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос	Разяснения от УО
		<p>Код 1000 - 43 Сбор от стойностите по кодове 1001, 1400 и 1600 - 42 2017 година Код 1000 - 50 Сбор от стойностите по кодове 1001, 1400 и 1600 - 49 2018 година Код 1000 – 51 Сбор от стойностите по кодове 1001, 1400 и 1600 - 52 Годишния оборот и/или стойност на активите, не превишават 19 500 000 лв., за никоя от годините. Независимо предприятие. Посочвам 2018 година, тъй, като при евентуално одобрение на проекта, ще изисквате да се подаде Декларация за МСП и за нея. Какъв статут на предприятието да посочим при кандидатстването – малко или средно?</p> <p>2. Необходимите справки и отчети от ГОД на фирмата трябва да бъдат заверени от НСИ.</p> <p>От НСИ трябва да поставят подпис, дата и печат ли? Къде и как, по-конкретно – на всяка страница или само на последната, където са подписите и печата на фирмата за всяка справка.</p> <p>Предварително благодаря!</p> <p><i>Подател: Христо Темелков Ел. поща: hrtemelkov@abv.bg</i></p>	<p>заверката следва да бъде направена на всяка страница от съответния документ и съгласно процедурата за заверка на документи, прилагана от НСИ.</p>
46.	09.01.2019 г.	<p>Уважаеми дами и господа,</p> <p>Във връзка с обявената процедура BG16RFOP002-2.040 „Подобряване на производствения капацитет в малките и средни предприятия“ по Оперативна програма ”Иновации и конкурентоспособност” 2014-2020г, моля за отговор на следните въпроси:</p> <p>В „Критериите и методология за оценка” по процедурата, раздел IV, т. 2 „Участие в процедури по ОПРКБИ и/или ОПИК ” се оценява дали кандидатът има приключили и/или в изпълнение договори за безвъзмездна помощ по ОПРКБИ и/или ОПИК.</p>	<p>1. и 2. Разбирането Ви е правилно. Цитираният от Вас критерий за приоритизиране се отнася за договори за безвъзмездна помощ по ОПРКБИ и/или ОПИК каквито не представляват нито договорите, които ИАНМСП е сключвала с отделни предприятия за участия в търговски мисии и/или изложения, нито получените средства чрез финансови инструменти.</p>



№	Дата на получаване	Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос	Разяснения от УО
		<p>1. Правилно ли е разбирането, че участия на кандидат в търговски мисии и/или изложения по договори с ИАНМСП няма да се считат за изпълнени проекти по описания критерий и респективно няма да водят до намаляване на точките на кандидата по критерия? По описаните процедури ИАНМСП е институционален бенефициент, а в ИСУН и ИСУН 2020(посочени като източник за проверка) не се съдържат данни за тези договори.</p> <p>2. Правилно ли е разбирането, че получено от кандидат финансиране по финансови инструменти(н-р JEREMIE) няма да се счита за изпълнен проект по описания критерий и респективно няма да води до намаляване на точките на кандидата по критерия?</p> <p>С уважение, <i>Подател: Д. Кузманова</i> <i>Ел. поща: info@elitconsultbg.com</i></p>	
47.	09.01.2019 г.	<p>Здравейте,</p> <p>по отношение на критерий "Претеглен коефициент на приходите от износ (2015 г., 2016 г. и 2017 г.)" възможно ли е изречението „Коефициентът се изчислява в проценти” да не се отнася за него предвид това, че превръщането в проценти полученният краен резултат не е реален?</p> <p>С уважение, <i>Подател: Венислава Костадинова</i> <i>Ел. поща: venichka_90@abv.bg</i></p>	Критерият "Претеглен коефициент на приходите от износ (2015 г., 2016 г. и 2017 г.)" е коректен и същият се изчислява в проценти.
48.	09.01.2019 г.	<p>Здравейте,</p> <p>Имаме следния въпрос към Вас: Ако кандидат заяви в проектното си предложение финансиране на 2 машини, но в следствие отпадне необходимостта от закупуване на едната машина (ако например кандидатът междуременно си я закупи сам), може ли да бъде сключен нещо като анекс към договора за БФП, в който проектът да се редуцира със стойността на излишното оборудване? Тъй като в този случай всички планирани машини</p>	<p>В посочения от Вас случай административният договор за безвъзмездна финансова помощ (ако до такъв се стигне) се сключва със заявените и одобрени от страна на Оценителната комисия разходи. В случай че предприятието прецени, че е отпаднала необходимостта от даден вид актив, то на етап изпълнение същото не провежда процедури за избор на изпълнител и не заявява разходи за него.</p> <p>Посоченото не отменя ангажимента на предприятието да изпълни заложените</p>



№	Дата на получаване	Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос	Разяснения от УО
		<p>все пак ще бъдат закупени, това няма да доведе до изменение на посочените в проектното предложение индикатори.</p> <p>Поздрави,</p> <p><i>Подател: Маги Асенова</i> <i>Ел. поща: assenova.magi@abv.bg</i></p>	<p>съгласно договора цели, резултати и индикатори.</p>
49.	09.01.2019 г.	<p>Здравейте отново,</p> <p>Следващият ми въпрос е: В случай, че управителят на предприятието-кандидат (предприятие А), който е и съдружник в него с 6% участие, е същевременно управител и съдружник с по 20% участие в предприятие Б и предприятие В, ще се считат ли трите предприятия А, Б и В за свързани предприятия, ако осъществяват дейността си на един и същи или вертикално свързани пазари?</p> <p>Поздрави,</p> <p><i>Подател: Маги Асенова</i> <i>Ел. поща: assenova.magi@abv.bg</i></p>	<p>Съгласно Закона за малките и средни предприятия (ЗМСП), предприятия осъществяващи помежду си някое от отношенията по чл. 4, ал. 5 чрез физическо лице или група от физически лица, които действат съвместно, се считат за свързани предприятия, ако извършват своята дейност или част от нея на същия съответен пазар или вертикално свързани пазари. От друга страна, свързани предприятия са предприятията, между които съществува някое от следните отношения:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. едното предприятие притежава повече от половината от броя на гласовете в общото събрание на другото предприятие; 2. едното предприятие има право да назначава или освобождава повече от половината от членовете на изпълнителния, управителния или надзорния орган на другото предприятие; 3. едното предприятие има право да упражнява решаващо влияние върху другото предприятие по силата на договор, сключен между тях, или на клауза в неговия устав, учредителен договор или друг учредителен акт; 4. предприятие, което е акционер, съдружник или член в друго предприятие, контролира самостоятелно повече от половината от броя на гласовете в общото събрание на това предприятие по силата на споразумение с други акционери, съдружници или членове. <p>В случай че посочените в запитването предприятия не осъществяват нито едно от гореизброените отношения чрез физическо лице или група от физически лица, които действат съвместно, същите не би следвало да се считат за свързани предприятия.</p>

№	Дата на получаване	Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос	Разяснения от УО
50.	09.01.2019 г.	<p>Във връзка с процедура на подбор на проекти BG16RFOP002-2.040 „Подобряване на производствения капацитет в малките и средни предприятия“, моля да отговорите на следния въпрос:</p> <p>В Приложение А Примерни указания за попълване на Електронен формуляр за кандидатстване и подаване на проектно предложение по процедура BG16RFOP002-2.040 „Подобряване на производствения капацитет в МСП“ чрез системата ИСУН 2020 е посочена следната формула за изчисление на индикатора „Изменение на средните генерирани приходи от износ“:</p> <p>[(Средната стойност на нетните приходи от продажби от износ за разглеждания прогнозен период минус претеглената стойност на нетните приходи от продажби от износ за 2015, 2016 и 2017 г.) делено на претеглената стойност на нетните приходи от продажби от износ за 2015, 2016 и 2017 г.] умножено по 100.</p> <p>Средната стойност на нетните приходи от продажби от износ за разглеждания прогнозен период: [(Бизнес план, Таблица 8 „Прогнозна финансова информация за нетни приходи от продажби и брой заети“, ред „N+1 с проекта“, колона 3 „Нетни приходи от продажби (в лева)/Износ“ делено на 1000) плюс (Бизнес план, Таблица 8 „Прогнозна финансова информация за нетни приходи от продажби и брой заети“, ред „N+2 с проекта“, колона 3 „Нетни приходи от продажби (в лева)/Износ“ делено на 1000)] делено на 2.</p> <p>Претеглена стойност на нетните приходи от продажби от износ за 2015, 2016 и 2017 г. се изчислява като претеглен сбор от нетните приходи от продажби от износ за всяка от годините, взети със следната относителна тежест (2015 г. - 20%, 2016 г. – 30% и 2017 г. – 50%). Нетните приходи от продажби от износ за всяка от годините се взимат от: Справка за приходите и разходите по видове и икономически дейности за съответната година., ред „Лева равностойност на валутните приходи от износ (без приходите от продажби</p>	<p>При така описаната в запитването хипотеза, когато кандидатите и през трите години (2015 г., 2016 г. и 2017 г.) нямат реализирани приходи от износ, индикаторът „Изменение на средните генерирани приходи от износ“ не може да бъде коректно изчислен с оглед на факта, че знаменателят на формулата за изчисляването му е с нулева стойност. В тази връзка в случаите, когато след изпълнението на проекта кандидатите предвиждат приходи от износ (съгласно посоченото в таблица 8 от Бизнес плана) и с цел осигуряване коректно определяне на стойностите по този индикатор, същите следва да попълнят като целева стойност на индикатора в т. 8 от Формуляра за кандидатстване 100 %.</p> <p>На етап проследяване изпълнението на индикатора, за да може да бъдат взети предвид прогнозите, зададени от кандидатите, степента на изпълнение на индикатора ще се прецени съгласно степента на постигане на Средната стойност на нетните приходи от продажби от износ за разглеждания прогнозен период (съгласно начина на изчисляване, посочен в т. 8 от Примерните указания за попълване на електронен формуляр за кандидатстване – Приложение А¹) с оглед на факта, че Претеглената стойност на нетните приходи от продажби от износ за 2015, 2016 и 2017 г. е нула.</p> <p>Така например, ако кандидатът не е реализирал никакви приходи от износ за периода 2015-2017 г., но предвижда да реализира през година „N+1 с проекта“ 20 000 лв., а през година „N+2 с проекта“ 50 000 лв., то тогава същият следва да посочи в т. 8 от Формуляра за кандидатстване като целева стойност на индикатора „Изменение на средните генерирани приходи от износ“ 100 %. Средната стойност на нетните приходи от продажби от износ за разглеждания прогнозен период съгласно дадените примерни данни е 35 хил. лв. като степента на изпълнение на индикатора ще се прецени спрямо степента на постигане на тази стойност. В тази връзка, ако в края на втората приключена финансова година, следваща годината на приключване на проекта, кандидатът е реализирал реално средна стойност на нетните приходи от продажби от износ за разглеждания прогнозен период в размер на 32 хиляди лева същият ще се счита,</p>

¹ Средна стойност на нетните приходи от продажби от износ за разглеждания прогнозен период: [(Бизнес план, Таблица 8 „Прогнозна финансова информация за нетни приходи от продажби и брой заети“, ред „N+1 с проекта“, колона 3 „Нетни приходи от продажби (в лева)/Износ“ делено на 1000) плюс (Бизнес план, Таблица 8 „Прогнозна финансова информация за нетни приходи от продажби и брой заети“, ред „N+2 с проекта“, колона 3 „Нетни приходи от продажби (в лева)/Износ“ делено на 1000)] делено на 2.

№	Дата на получаване	Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос	Разяснения от УО
		<p>на дълготрайни активи по код 15430, кол.1)“ (код 15700) от приходната част.</p> <p>Моля да дадете насоки как следва да се изчисли индикаторът и каква стойност да се запише, при положение че потенциален кандидат няма нетните приходи от продажби от износ за 2015, 2016 и 2017 г., но планира да осъществи такива. Защото в този случай следва математически да има делене на 0. Т.е. Индикаторът ще има следния примерен вид като формула:</p> <p>[(Средната стойност на нетните приходи от продажби от износ за разглеждания прогнозен период минус 0) делено на 0] умножено по 100.</p> <p>Каква стойност да се запише?</p> <p><i>Подател: Ева Веселинова</i> <i>Ел. поща: eva-veselinova_@abv.bg</i></p>	<p>че е изпълнил целевата стойност на индикатора „Изменение на средните генерирани приходи от износ“ на 91,4 %. Ако в края на втората приключена финансова година, следваща годината на приключване на проекта, кандидатът е реализирал средна стойност на нетните приходи от продажби от износ за разглеждания прогнозен период в размер на 28 хиляди лева, ще се счита че изпълнението на индикатора е в размер на 80 %.</p> <p>УО на ОПИК счита, че в този частен случай, прилагайки посочения подход ще се осигури равнопоставено третиране на всички кандидати по процедурата във връзка с проследяване изпълнението на индикатора „Изменение на средните генерирани приходи от износ“.</p>
51.	10.01.2019 г.	<p>Здравейте,</p> <p>Имаме въпрос по отношение на определянето на кода ни по икономически дейности. Тъй като в НСИ имаме два кода - производствен и ремонтен, които се базират на съотношението в приходите ни. И двата кода са допустими по програмата.</p> <p>Около 20 % от дейността ни е производство и попада в група C25.</p> <p>Останалата част 80 % от дейността ни е в услуги и попада в група C33.</p> <p>Проектът е свързан с производствената ни дейност.</p> <p>В този случай има ли значение кой код ще посочим във формуляра за кандидатстване?</p> <p><i>Подател: Мария Панова</i> <i>Ел. поща: office@mattig-management.bg</i></p>	<p>Съгласно изискванията на настоящата процедура, за да бъде допустим един кандидат същият следва да заяви подкрепа по проекта за кода си на основна икономическа дейност, като проверка относно този код ще се извършва въз основа на данни предоставени от НСИ за 2017 г. В конкретния описан в запитването Ви случай, това би следвало да бъде код от сектор C33.</p> <p>Във връзка с горепосоченото, в рамките на настоящата процедура е недопустимо да заявите подкрепа за своята допълнителна дейност, попадаща в сектор C25.</p>
52.	11.01.2019 г.	<p>Във връзка с процедура на подбор на проекти BG16RFOP002-2.040 „Подобряване на производствения капацитет в малките и средни предприятия“, моля да отговорите на следния въпрос: Допустим кандидат ли е ДЗЗД (дружество по закона за задълженията и</p>	<p>Съгласно т. 11.1 от Условието за кандидатстване по процедурата, първият критерий за допустимост на кандидатите е те да са търговци по смисъла на Търговския закон или Закона за кооперациите или да са еквивалентно лице по смисъла на законодателството на държава-членка на Европейското</p>



№	Дата на получаване	Данни на подателя (име и/или ел. поща) / Въпрос	Разяснения от УО
		<p>договорите), регистрирано в Търговския регистър и регистрирано по ЗДДС, което отговаря и на другите изисквания по критериите за допустимост от т.11.1.</p> <p><i>Подател: Ева Веселинова</i> <i>Ел. поща: eva_veselinova_@abv.bg</i></p>	<p>икономическо пространство.</p> <p>В тази връзка, дружества регистрирани по Закона за задълженията и договорите (ДЗЗД) са недопустими кандидати по процедурата.</p>
53.	11.01.2019 г.	<p>Здравейте</p> <p>Управител съм на сервизна фирма " Пан сервиз " ООД. Фирмен сервиз сме на търговски марки CANON, SAMSUNG, WHIRLPOOL, ТЕКА и др.</p> <p>Като фирмен сервиз на CANON / професионална фото техника /се нуждаем от закупуване на тестова техника позволяваща диагностиката , ремонта и настройките на професионалните фото апарати и обективи. Към днешна дата препращаме дефектиралата техника на български клиенти в Италия в сервизен център на CANON . Така се забавя ремонта на нашите клиенти , които са професионални фоторепортери и журналисти , както и клиентите заплащат на италианския сервиз вложения труд.</p> <p>Въпросът ми е: възможно ли е кандидатстваме по някоя програма за финансиране на тестовата опаратура?</p> <p>Благодаря за отговора предварително.</p> <p>С уважение</p> <p><i>Подател: Ивайло Тодоров</i> <i>Ел. поща: ivailo.todorov@panservice-bg.com</i></p>	<p>Съгласно изискванията на настоящата процедура, за да бъде допустим един кандидат същият следва да заяви подкрепа по проекта за кода си на основна икономическа дейност, като проверка относно този код ще се извършва въз основа на данни предоставени от НСИ за 2017 г.</p> <p>Допустимите по процедурата сектори са подробно изброени в т. 11.1 от Условието за кандидатстване.</p> <p>В тази връзка, в случай че основната Ви икономическа дейност попада в един от изброените в горесцитираната точка сектори и желаете да заявите подкрепа за кода си на основна икономическа чрез закупуване на машини, съоръжения, оборудване, представляващи дълготрайни материални активи (ДМА), необходими за изпълнението на проекта и същите ще доведат до подобряване на производствения капацитет на предприятието, при спазване на останалите условията процедурата, бихте били допустим кандидат.</p> <p>Допълнително, моля да се запознаете с отговор на въпрос № 44.</p>